

recrute

un/une responsable de salon commercial(e) bilingue pour développer les projets dans son portefeuille de salon BtoC

Votre mission

Vous êtes passionné(e) par la vente, vous avez le sens des responsabilités et du challenge et savez gérer, de façon autonome, un portefeuille de contacts.

- Après une période de formation, vous aurez à charge la gestion des relations clients et le recrutement de nouveaux exposants selon une stratégie de développement de marché.
- Vous planifiez et ordonnez vos actions commerciales auprès des clients et prospects afin d'atteindre les objectifs commerciaux convenus avec la Direction Commerciale.
- Outre de nombreux contacts à réaliser et à suivre par téléphone, vous aurez des contacts directs lors de visite de salons.
- Vous prenez part aux réunions commerciales internes et rendez compte de vos actions et de vos résultats au Chef de Projet (Exhibition Manager).
- Avec l'équipe dédiée, vous êtes présent(e) et apportez votre soutien lors des journées de montage, salon et démontage.

Votre profil

- Votre personnalité est essentielle : nous recherchons un(e) responsable commercial(e) motivé(e) et persévérant(e), déterminé(e) à réussir ses objectifs commerciaux, sachant planifier et organiser ses actions avec rigueur, tout en développant un relationnel de qualité.
- Vous avez l'esprit d'équipe. Vous respectez les délais impartis tout en sachant gérer le stress.
- Compte tenu du développement international de certains projets, vous êtes à même de vous exprimer en anglais. Les outils informatiques de base vous sont familiers (word, excel, outlook, powerpoint...). Une connaissance du néerlandais serait un atout, ainsi qu'une affinité pour le milieu de l'événementiel.

Nous offrons

- Une activité à la fois passionnante et variée au sein d'une équipe dynamique.
- Un cadre de travail dans un environnement humainement valorisant.

Entrée en fonction : de suite ou à convenir.

Lieu de travail : Conceptum Exhibition - Brusselsesteenweg 539 - 3090 Overijse

Intéressé/e ? Merci de nous faire parvenir votre dossier de candidature complet (lettre de motivation et CV) par email à fgodin@conceptum.eu.

CONCEPTUM!

EXHIBITIONS

werft aan:

een tweetalige commerciële beursmanager om projecten te ontwikkelen voor haar BtoC beursportfolio

Uw missie

U hebt een passie voor sales, u hebt verantwoordelijkheidsgevoel en houdt van uitdagingen en u weet zelfstandig een portfolio van contacten te beheren.

- Na een opleidingsperiode bent u verantwoordelijk voor het beheer van de klantenrelaties en het werven van nieuwe exposanten volgens een marktontwikkelingsstrategie.
- U plant en organiseert uw verkoopacties met klanten en prospecten om de verkoopdoelstellingen te bereiken die met de commerciële directie zijn afgesproken.
- Naast de vele contacten die u telefonisch legt en opvolgt, hebt u directe contacten tijdens het bezoeken van beurzen.
- U neemt deel aan interne commerciële vergaderingen en rapporteert over uw acties en resultaten aan de projectleider (Exhibition Manager).
- Samen met het toegewijde team bent u tijdens de montage-, tentoonstellings- en ontmantelingsdagen ter plekke aanwezig en biedt u ondersteuning.

Uw profiel

- Uw persoonlijkheid is essentieel: wij zijn op zoek naar een gemotiveerde en volhardende sales manager, die vast van plan is om zijn commerciële doelstellingen te bereiken en in staat is om zijn acties nauwgezet te plannen en te organiseren en tegelijkertijd een kwaliteitsvolle relatie op te bouwen.
- U bent een teamplayer. U houdt u aan de deadlines en u weet tegelijkertijd om te gaan met stress.
- Gezien de internationale ontwikkeling van sommige projecten kunt u zich goed uitdrukken in het Engels. U bent bekend met Microsoft Office (word, excel, outlook, powerpoint...). Kennis van het Nederlands is een pluspunt, evenals affiniteit met de evenementenbranche.

Wij bieden:

- Een baan met boeiende en gevarieerde werkzaamheden binnen een dynamisch team.
- Een werkomgeving waar uw inzet wordt gewaardeerd.

Indiensttreding: onmiddellijk of in overleg.

Werkplaats: Conceptum Exhibitions - Brusselsesteenweg 539 - 3090 Overijse

Hebt u interesse? Stuur uw volledige sollicitatie (motivatiebrief en cv) per e-mail naar fgodin@conceptum.eu.